

## POSTE INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL(E) FRANCE ET EXPORT EN CDI

Le CERG, situé à Pont de Claix, est un Centre d'Etudes et d'Essais spécialisé en Mécanique des Fluides. Nous travaillons en soutien des industries, des ingénieries et des bureaux d'études. Les marchés concernés sont vastes de l'Energie, l'Oil&Gas, le Transport, l'Eau&Environnement en passant par la Défense. Composé essentiellement d'ingénieurs et de techniciens, le CERG est le premier centre privé d'Etudes et d'Essais en France spécialisé en Mécanique des Fluides. L'ampleur et le nombre de ses installations en fait un Centre unique en Europe. Il est composé d'équipes pluridisciplinaires permettant de mener à bien des projets pour tout type d'industrie (énergie, eau, pétrole, métallurgie, industries automobile, pharmaceutique etc ...). Les sujets abordés sont aussi vastes que l'hydrodynamique, l'aéroulque, l'hydraulique en charge et en surface libre, les échanges multiphasiques, la cavitation, les coups de bélier ou encore les bruits et vibrations liés aux écoulements.

Dans le cadre de son accroissement, le CERG recherche un/une ingénieur technico-commercial(e) France et Export en Contrat à Durée Indéterminée (CDI). Directement rattaché(e) au Directeur Commercial, vous assurerez la réalisation du développement commercial de l'entreprise sur des clients existants en France et des prospects export sur un pays/marché cible défini. Vous serez garant de la bonne image de l'entreprise, de la réponse aux consultations, du suivi de vos offres et de la négociation avec le client.

Contact : Jacques ORTTNER – [jacques.orttner@cerg-fluides.com](mailto:jacques.orttner@cerg-fluides.com)

### Mission principale

- Gestion d'un portefeuille client France et Export
- Gestion de projet
- Application d'un plan d'action commercial et atteinte des objectifs définis
- Prospection commerciale sur des cibles définies
- Déplacements chez les clients et prospects
- Animation de l'activité commerciale Export sur une cible définie
- Animation de l'activité commerciale sur votre marché défini
- Réponse aux consultations et rédaction des offres commerciales
- Suivi et relance des clients et offres en cours
- Négociation des contrats

### Compétences recherchées

#### **Nous recherchons :**

Une personne ayant un diplôme BAC + 2 dans le domaine technique, idéalement dans la Mécanique des Fluides, l'Hydraulique ou l'Ingénierie avec une double compétence en Commercial. Une expérience minimum de 5 ans dans le domaine de la vente de prestations intellectuelles, d'une société d'ingénierie est exigée.

OU

Une personne ayant un diplôme BAC + 5, ingénieur dans le domaine technique, idéalement dans la Mécanique des Fluides, l'Hydraulique ou l'Ingénierie généraliste avec une double compétence en Commercial ou un sens inné du commerce.

De nature dynamique, autonome et ayant des facilités d'intégration et de communication.

Vous maîtrisez les logiciels de bureautique, vous êtes autonome, volontaire et motivée.

L'habitude de travail dans un milieu technique est un facteur de réussite certain.

L'anglais écrit, parlé, lu est indispensable.

**Le poste est à pourvoir à partir de Mai / Juin 2018.**